

Salmones Camanchaca S.A.

Capital Markets Day 2019: “The Chilean Opportunity”

Salmones Camanchaca S.A (SSE: SALMOCAM, OSE: SALMON) celebra hoy su Capital Markets Day (CMD) en Oslo. El vicepresidente Ricardo García, el CEO Manuel Arriagada, el CFO Daniel Bortnik y el gerente de sostenibilidad Alfredo Tello, a través de presentaciones de la estrategia, operaciones y finanzas de la compañía, mostrarán a los inversionistas la oportunidad chilena.

Salmones Camanchaca tiene más de 30 años de experiencia en el cultivo de salmón en Chile, comenzando como una división de cultivo de salmón de Compañía Pesquera Camanchaca que producía salmón del Pacífico (Coho) en 1987. A lo largo de los años, la compañía se ha desarrollado para convertirse en una empresa totalmente integrada, sostenible y de bajos costos en la producción de salmón de la Patagonia chilena, esperando cosechar unas 55.000 toneladas de salmón Atlántico en 2019.

Al comentar sobre las oportunidades que vienen, el vicepresidente Ricardo García dijo:

“Después de tres décadas de operación, Salmones Camanchaca se ha convertido en un productor de salmón de la Patagonia chilena líder en sostenibilidad y bajos costo. Hoy nos complace presentar un plan claro para el crecimiento y la creación de valor en los próximos años”.

“Creemos que la posición y el plan de Salmones Camanchaca para el futuro, junto con el fortalecimiento de la base para el cultivo de salmón en Chile, ofrece a los inversionistas que buscan exposición a proteínas saludables y mariscos sostenibles lo que llamamos, la oportunidad chilena”.

Salmones Camanchaca ve condiciones ambientales y oceánicas favorables, promoviendo un crecimiento más rápido debido a la corriente de Humboldt, un sistema regulador progresivo, enfocado en salvaguardar el medio ambiente, el bienestar de los peces, la bioseguridad y la expansión de los períodos de descanso como partes clave de la base de fortalecimiento para el cultivo de salmón en Chile. Un ecosistema local de cultivo de salmón en maduración en Chile, una posición sólida en el creciente mercado de EE.UU. y la proximidad a los mercados emergentes son otros factores importantes de la base para el cultivo de salmón en Chile.

El plan de creación de valor de Salmones Camanchaca es:

1. **Crecimiento eficiente de recursos** a través de la plena utilización de los centros de cultivo existentes para el salmón Atlántico y la utilización de derechos de siembra de la asociación de cuentas en participación (ACP) de truchas luego de su vencimiento en 2022, la compañía apunta a 75.000-80.000 toneladas para 2023. Después del vencimiento del contrato de la ACP de truchas en 2022, Salmones Camanchaca retendrá el 100% de los derechos de siembra, que se utilizarán para la producción de trucha o coho. La bioseguridad y la eficiencia operativa en toda la cadena de valor son fundamentales para asegurar el crecimiento y Salmones Camanchaca tiene proyectos en curso para asegurar la genética y reproducción de alta calidad, además de una amplia gama de iniciativas para proteger la salud de los peces en las operaciones de agua de mar. Además, la compañía tiene programas de inversión en curso para fortalecer la capacidad de procesamiento y la logística.

2. **Desarrollo enfocado en el mercado:** la eficiencia y la flexibilidad en el procesamiento fortalecen la capacidad de Salmones Camanchaca para aprovechar las oportunidades del mercado. En combinación con iniciativas específicas para fortalecer la posición del salmón chileno en el mercado estadounidense, Salmones Camanchaca apunta a maximizar el valor de sus productos.
3. **Sostenibilidad progresiva:** la sostenibilidad es fundamental para el cultivo de salmón. Salmones Camanchaca es un defensor a largo plazo del cultivo sostenible de salmón y está desarrollando continuamente su marco de sostenibilidad, centrándose en alimentos saludables y nutritivos, ecosistemas saludables, comunidades prósperas, empleos con sentido y negocios rentables y responsables. La compañía tiene la ambición de convertirse en carbono neutral al 2025.

El plan de creación de valor contiene un conjunto de objetivos claros, que incluyen:

- Cosecha total de 75.000-80.000 toneladas WFE al 2023
- Costo de peso vivo (ex jaula) cercano a US\$ 3 / kg
- Costo de procesamiento por debajo de US\$ 1 / kg WFE
- 50% de reducción en el uso de antibióticos al 2025
- Carbono neutral al 2025
- Lograr la certificación ASC de la mayoría de la producción al 2021

Presentación y almuerzo.

“Oslo Concert Hall”, Munkedamsveien 14, 0252 Oslo Noruega.

Registro a partir de 8:30 am CEST y presentaciones de 9:00 - 13:00 CEST, seguido de una sesión de preguntas y respuestas de 30 minutos. El almuerzo se servirá a partir de las 13:30 CEST.

Webcast

Se puede acceder a una transmisión en vivo de las presentaciones a través del siguiente enlace:

<https://webtv.hegnar.no/presentation.php?webcastId=98012731>

Material

Todas las presentaciones realizadas en el evento del CMD estarán disponibles en el sitio web de la compañía <http://www.salmonescamanchaca.cl/inversionistas/>

Para más información, por favor contactar a:

Manuel Arriagada, CEO, +56 2 2873 2942 / manuel.arriagada@camanchaca.cl

Daniel Bortnik, CFO, +56 2 2873 2946 / dbortnik@camanchaca.cl

Alvaro Marín, Head of IR, +56 2 2873 2987 / alvaro.marin@camanchaca.cl

Joaquín Contente, IR, +56 2 2873 2932 / joaquin.contente@camanchaca.cl

Acerca de Salmones Camanchaca

Salmones Camanchaca S.A. es un productor de salmón integrado verticalmente con operaciones en producción de ovas, reproductores, piscicultura de recirculación para salmón Atlántico, centros de cultivo en mar tanto de aguas estuarinas como oceánicas usadas principalmente para la especie Atlántico, procesamientos primarios y secundarios, y comercialización y venta de salmón Atlántico y salmón del Pacífico. La Compañía participa del cultivo de trucha en sus propios centros de cultivo de aguas estuarinas, actividad que actualmente hace a través de una operación conjunta con un

operador tercero (y donde posee 1/3 de participación en el resultado), participación que tiene un plazo remanente de 3 años y una cosecha promedio anual estimada en 12.000 toneladas WFE. En su actividad principal de salmón Atlántico, la Compañía tiene una cosecha anual estimada de 54 a 55 mil toneladas WFE para 2019 y se espera exceder las 60.000 toneladas WFE en el año 2022. A lo anterior se agregará un aproximado de 4.500 ton WFE de salmón del Pacífico a partir de 2019. Así, la producción total en los centros de cultivo propio para todas las especies salmónidas llegará en 2020 a aproximadamente 75.000 toneladas WFE. Salmones Camanchaca tiene un promedio anual aproximado de 1.400 empleados, 60% de los cuales están en su planta de proceso secundario y valor agregado. Los destinos de ventas de salmón Atlántico están encabezados por EE.UU., México, Rusia, Brasil, Japón, China y Argentina, siendo aproximadamente 40% de las ventas en mercados emergentes y en diferentes formatos fresco y congelado.