

Salmones Camanchaca aumenta 31% su EBITDA a Junio hasta US\$ 34,6 millones, después de duplicarlo en el segundo trimestre.

- **Utilidad de los primeros seis meses fue US\$ 18,8 millones, 222% mejor que igual periodo de 2017.**
- **Precio promedio semestral de venta de su salmón atlántico bajó 12% contra el año anterior, y los ingresos aumentaron 77% hasta los US\$ 155,7 millones, gracias a un aumento de los volúmenes vendidos.**
- **Las cosechas de salmón atlántico subieron 104% hasta llegar a 20.721 ton WFE, y se recuperan las estimaciones para el 2018 de 48.000 ton WFE.**

Santiago, 21 de agosto de 2018. Salmones Camanchaca S.A. publicó sus estados financieros e informó que en el primer semestre del año registró un EBITDA antes de Fair Value de US\$ 34,7 millones, 30,7% superior a los US\$ 26,5 millones del mismo período de 2017. La utilidad, por su parte, fue 221,8% superior y alcanzó los US\$ 18,8 millones.

Comparando segundo trimestre contra mismo trimestre del año anterior, Salmones Camanchaca obtuvo un EBITDA de US\$ 16,2 millones (+108,2% mejor) y una utilidad de US\$ 3,1 millones.

Pese a que el precio promedio del salmón atlántico vendido bajó 11,3% con respecto al segundo trimestre de 2017, cuando los precios alcanzaron su máximo anual. Los ingresos del primer semestre de la compañía subieron 76,6% hasta los US\$ 155,7 millones. Lo anterior se debió a un aumento de 111% de los volúmenes vendidos de salmón atlántico propio, en línea con el crecimiento de 104% en las cosechas, las que llegaron a 20.721 toneladas WFE.

Ricardo García Holtz, vicepresidente de Salmones Camanchaca, señaló que “el crecimiento en nuestras cosechas de salmón atlántico y los mejores factores de conversión, compensaron el efecto de no alimentación aplicado durante el primer trimestre de 2018 por blooms estacionales, y nos permiten reafirmar para este año nuestras estimaciones originales de cosecha de 48 mil toneladas WFE”.

Los costos de cultivo del semestre fueron de US\$ 3,1 por kilo de pez vivo, en línea con los objetivos de la empresa de costos anuales cercanos a US\$ 3 por kilo. A su vez, los costos de procesos primarios y secundarios alcanzaron durante la primera mitad del año, US\$ 0,98 por kilo WFE, 22% inferiores a los del mismo período del año anterior. Al respecto García Holtz indicó que “estas disminuciones de costos son el resultado de nuestra mayor escala y de los proyectos de eficiencia implementados desde 2017 en nuestras plantas, y que fueran presentadas durante el proceso de apertura a la Bolsa de la Compañía”.