

## Salmones Camanchaca – Resultados 4T 2020

### Destacados:

- Resultado financiero impactado por la menor demanda en el contexto de la pandemia, los precios caen un 27% interanual y el volumen de ventas cae un 35%
- Cosechas del trimestre de 15.800 TM, alcanzando las 53.000 toneladas en el año en línea con el 2019
- Se destinó el 85% de la materia prima del 4T 2020 a productos de mayor valor agregado para contrarrestar efectos de la pandemia
- Desempeño operativo impactado por el incidente de Islotes y SRS, con un costo ex jaula superior a los trimestres anteriores. El costo de proceso por debajo del objetivo a largo plazo
- Contribución positiva de US\$ 2,3 millones del negocio de trucha en participación. Acuerdo renovado por 2/3 de la capacidad actual hasta 2028, dejando 1/3 para el crecimiento orgánico de Salmones Camanchaca
- La posición financiera se mantuvo sólida con una nueva línea de financiamiento de US\$ 35 millones

Santiago, miércoles 24 de febrero 2021.- Salmones Camanchaca reporta una disminución del 22% en el volumen de cosecha en el cuarto trimestre de 2020 en comparación con el mismo período del 2019, alcanzando un volumen total de 15.800 toneladas WFE. El volumen de cosecha para todo el año 2020 finalizó en 52.980 toneladas WFE, en línea con las expectativas.

Los ingresos ascendieron a US\$ 66 millones durante el trimestre, un 53% menos que los US\$ 139 millones del cuarto trimestre de 2019. La disminución se debe a un 35% de menor volumen de ventas, combinada con una caída del 27% en los precios del salmón atlántico.

Los costos ex jaula (pez vivo) del salmón atlántico fueron de US\$ 3,43 / kg durante el trimestre, por encima del objetivo a largo plazo de la empresa de US\$ 3,00 / kg. Los mayores costos se deben a la mortalidad extraordinaria y el desempeño biológico de los peces restantes después del incidente de Islotes en mayo de 2020. El costo en el trimestre anterior fue de US\$ 3,06 / kg y US\$ 3,02 / kg en el período correspondiente del 2019.

Los costos de proceso fueron de US\$ 0,95 / kg durante el trimestre, frente a los US\$ 0,70 / kg del mismo período del 2019, pero aún por debajo del objetivo a largo plazo de US\$ 1,00 / kg. El aumento se debe a un menor volumen procesado, una mayor proporción de productos con valor agregado y mayores costos relacionados con las medidas de protección contra pandemias.

El EBITDA del trimestre fue de US\$ 8,8 millones negativos, una reducción de US\$ 46 millones con respecto al cuarto trimestre de 2019, principalmente atribuible a menores precios y menores volúmenes de ventas, estos últimos parcialmente debido a la planificada reducción en la venta de pescado entero.

El EBIT antes del ajuste de valor razonable en el cuarto trimestre de 2020 fue negativo US\$ 13 millones, que se compara con US\$ 34 millones positivos en el cuarto trimestre del 2019.

En sus comentarios sobre el desempeño de Salmones Camanchaca, el vicepresidente Ricardo García dice:

“En este contexto único de pandemia, que afectó la producción y los mercados, Salmones Camanchaca pudo mantener la continuidad del negocio, reforzando sus competencias para abordar con eficacia desafíos de diversa índole. Nuestros principales objetivos fueron proteger la salud de nuestros colaboradores y sus familias, y con ellos la salud de la Compañía. Lo hicimos, y con ello, nos volvimos más eficientes y flexibles para aprovechar las oportunidades futuras del mercado, una de las cuales es la nueva tendencia favorable del consumidor: consumen salmón en casa, una proteína súper simple y un súper alimento. Eso incrementará el consumo de salmón una vez que los restaurantes estén completamente abiertos durante el próximo verano del hemisferio norte”

Debido a la dinámica del mercado bajo condiciones de pandemia, el desempeño operativo de Salmones Camanchacas continúa sufriendo, principalmente debido a una menor demanda, precios reducidos y restricciones en las capacidades productivas. Además, el desarrollo de costos de Salmones Camanchaca en el cuarto trimestre se vio fuertemente afectado por la mortalidad de SRS y el incidente sin precedentes de Islotes, lo que resultó en graves pérdidas de biomasa y desafíos biológicos. Es probable que esto afecte los primeros meses de 2021.

García agregó:

“Al entrar en el primer trimestre de 2021, la situación sigue siendo desafiante. Sin embargo, con extensos programas de vacunación en curso, tanto en Chile como en nuestros mercados principales, esperamos regresar gradualmente a los niveles previos al COVID, ahora impulsados por las tendencias mencionadas. Esto combinado con nuestra perspectiva de una oferta más ajustada, se verán precios más altos en nuestros mercados principales, mientras que el costo ex-jaula se normalizará durante la segunda mitad de 2021 ”.

**For more information please contact:**

Ricardo García, Vice chairman, +56 2 2873 2992 / [rgarcia@camanchaca.cl](mailto:rgarcia@camanchaca.cl)

Marta Rojo, Head of IR, +56 2 2873 2987 / [marta.rojo@camanchaca.cl](mailto:marta.rojo@camanchaca.cl)



### **About Salmones Camanchaca**

Salmones Camanchaca S.A. is a vertically and fully integrated salmon producer with operations in farming, processing, marketing and sale of salmonids and has an estimate harvest of around 55,000 tons WFE of Atlantic salmon for 2021-2022 and expects to reach 70,000 tons WFE of salmonids in 2023. The company is also involved in farming of trout through a joint venture (1/3 share) with an average harvest of 12,000 tons WFE. Salmones Camanchaca has approximately 1,800 employees.

This information is subject to the disclosure requirements pursuant to section 5 -12 of the Norwegian Securities Trading Act.