

Salmones Camanchaca obtiene un EBITDA de US\$ 33,5 millones en 2023, una baja de 57% pero con mejoras en indicadores biológicos de ciclos cerrados

- Los ingresos del año cayeron 5% afectados por una caída de los precios, en especial del Coho que lo hizo en un 14%.
- Las condiciones de la demanda por productos del mar, y salmón en particular, fueron anormalmente débiles desde el 2do trimestre de 2023, lo que explica las caídas de precios.
- Los costos de cultivo del salmón atlántico fueron 12% superiores al 2022, afectados por costos de alimento y medidas mitigadoras de riesgos que encarecieron el producto.
- El año terminó con mayores inventarios, especialmente en Coho por el aumento de cosecha del último trimestre del año, 165% superiores al 2022.
- En centros que concluyeron su ciclo, la Compañía registró una reducción de 27% en el uso de antibióticos, un 9% en el de antiparasitarios, una mejora del factor de conversión biológico de alimentos de 2%, y un aumento a 10 meses de tiempo de descanso de centros en uso.

Santiago, 21 de febrero 2024.- Salmones Camanchaca entregó hoy su reporte de resultados 2023, con cosechas anuales de 55.494 TM WFE, superiores a las 48.568 TM WFE de 2022. En Coho hubo cosechas de 8,9 mil toneladas en el 4to trimestre, 1,6 veces las del mismo trimestre de 2022, y sus ventas fueron 1,1 mil toneladas, dejando 9 mil toneladas en inventario a fin de 2023.

Destacan los indicadores biológicos que tuvieron una mejora respecto de 2022 para los centros que concluyeron sus ciclos de engorda, reduciendo en un 27% el uso de antibióticos y un 9% el de antiparasitarios; mejoras del factor de conversión biológico (2%), pasando del 1,09 al 1,07 para el año recién finalizado; y aumentando de 9 a 10 los meses en que las concesiones operativas se encuentran sin peces.

Los ingresos de 2023 fueron US\$ 354 millones, un 5% inferiores a 2022 baja explicada principalmente por menores precios de venta en salmón Atlántico (4%) y Coho (14%).

El costo anual de cultivo vivo del salmón Atlántico fue US\$ 4,6/Kg (WFE), 12% superior al 2022, presionado por los costos de alimento y las varias medidas mitigadoras para enfrentar situaciones ambientales y biológicas que enfrentaron los peces, tales como bajas de oxígeno, presencia de algas, SRS y parásitos endógenos, y que afectaron a cerca de la mitad de la biomasa cosechada.

Después de un 4to trimestre con casi nulo EBITDA, el año cerró con este resultado en US\$ 33,5 millones, muy inferior a los US\$ 77,7 millones del 2022. Estos resultados contienen provisiones sobre el inventario por US\$ 8,7 millones en 2023 por las bajas de precios observadas, de la cual el Coho representa el 70%.

El EBIT/Kg WFE de salmón Atlántico vendido fue de US\$ 0,62/Kg (WFE) en 2023, 57 centavos de dólar inferior a 2022, y, para el Coho, fue negativo en US\$ 0,62/Kg, 200 centavos inferior a 2022. La baja de margen en esta última especie está principalmente explicada por la caída de precios observada en el principal mercado de destino, Japón, afectado por una fuerte devaluación del yen.

El Resultado Neto del año fue negativo en US\$ 6 millones, comparado con una utilidad de US\$ 44,7 millones en 2022, baja explicada en por un efecto neto de Fair Value inferior y por la pérdida en el negocio compartido de Trucha que fue impactada no solo por mayores costos, sino que especialmente por la baja de precios también en su principal mercado, Japón.

Al respecto, el vicepresidente de Salmones Camanchaca, Ricardo García Holtz, indicó que *“no hay duda de que enfrentamos desafíos importantes en 2023 que hicieron que los resultados fuesen débiles, y dentro de los cuales destaca la baja de demanda por seafood en el mundo, y los costos de mitigaciones que hemos debido implementar para los desafíos ambientales y biológicos. Somos optimistas con la recuperación de la demanda y nuestras capacidades de enfrentar los desafíos del negocio y de implementación de mejoras y mitigaciones al cultivo de salmón, pero nuestra mayor preocupación es la incerteza del orden institucional o normativo, donde somos impactados frecuentemente con sorpresas. Un ejemplo es lo irracional de las solicitudes de ECMPO de 600 mil hectáreas para solo 38 chilenos, esto es un espacio equivalente al 5% de todo el mar territorial de Chile, concentrado en Aysén, y que por persona beneficiada significa 15 millones de metros cuadrados de superficie de mar chileno. O como la sorpresa de encontrar un artículo en la propuesta de Ley de Pesca que vuelve a limitar el uso de concesiones en áreas protegidas en el SBAP, contraviniendo lo acordado en el Parlamento en mayo de 2023, esta vez, en forma encubierta en una ley de otro sector”*.

Para 2024, con las siembras ya efectuadas y bajo desempeños normales, Salmones Camanchaca estima una cosecha en un rango de 46 a 48 mil TM WFE en salmón Atlántico, mientras las de Coho serán un estimado de 4 a 5 mil TM WFE. *“Producto de la baja en el precio del Coho por la devaluación del yen, recortaremos la siembra de esta especie a un tercio”*, comentó García Holtz.