

Salmones Camanchaca S.A. comunicó sus resultados financieros del tercer trimestre de 2024, mostrando mejoras en su desempeño.

Santiago, 13 de noviembre de 2024.– Salmones Camanchaca S.A. comunicó sus resultados financieros del tercer trimestre de 2024, mostrando mejoras en su desempeño financiero y operativo.

En el periodo finalizado el 30 de septiembre de 2024, los ingresos acumulados crecieron 10% a US\$ 284 millones, impulsado principalmente por un mayor volumen de ventas de un 22%, aunque con un menor precio por una débil demanda.

Las cosechas de salmón Atlántico fueron de 33.972 TM WFE, 4% inferiores a los primeros nueve meses del año anterior, estimando cosechas totales para 2024 en un rango de 47 a 49 mil TM WFE. Las ventas alcanzaron 32,2 mil TM WFE con un precio de 8% menor. En el caso del Coho, durante el trimestre no hubo cosechas, acumulándose a septiembre ventas por 9,8 mil TM WFE, habiéndose terminado los inventarios de la temporada pasada y con una recuperación de precios.

Respecto del costo trimestral de salmón Atlántico cosechado (exjaula, pez vivo), este alcanzó los US\$ 4,08/ Kg, esto es un 13% inferior al registrado en el 3T 2023 que se explica por la recuperación de los pesos, una buena condición sanitaria en los centros cosechados y una tendencia a la baja en el costo de los alimentos. Con ello, los costos exjaula acumulados este año alcanzan US\$ 4,52/Kg pez-vivo, inferior a los US\$ 4,61/Kg del mismo periodo 2023.

En los últimos 12 meses móviles finalizados en septiembre 2024, la empresa ha continuado implementando mejoras en sus operaciones, logrando una reducción del 40% en el uso de antibióticos, una mejora en el factor de conversión biológico y una disminución de 9% en el uso de antiparasitarios al compararlo con el mismo período de 2022 con centros comparables de las mismas zonas.

En este contexto, el EBITDA del trimestre fue de US\$ 9,2 millones que se compara de forma positiva con US\$ 2,9 millones del 3T 2023. En el acumulado a septiembre, el EBITDA alcanza US\$ 28,2 millones, menor a los US\$ 32,6 millones registrados en 2023 que incluyeron un primer trimestre récord en ese año.

Respecto de los resultados, Ricardo García Holtz, vicepresidente de la Compañía, afirmó que "a pesar de que los precios no han repuntado y la demanda por seafood sigue mostrando debilidad, hemos logrado a través de una serie de medidas, una reducción de los costos de producción, especialmente en el mar, asociados a una mejora en la condición sanitaria y biológica de los centros que permite mayor peso de cosecha y reducción de otros costos operacionales, a lo que se suman bajas del costo del alimento. En consecuencia, en este trimestre, la mejora de resultados es consecuencia solo de mejoras de costos." Agregó el ejecutivo que "Para 2025 estimamos aumentar nuestras cosechas de Atlántico a un rango de 52 a 54 mil TM WFE y mantener entre 3 y 4 mil TM WFE de Coho, continuando con nuestros esfuerzos para bajar costos y adaptarnos a las necesidades de los clientes y mercados."