

## **Mejoras operacionales y favorable condición sanitaria impulsan resultados de Salmones Camanchaca en 2025**

- Con un EBITDA de US\$ 13,6 millones en el cuarto trimestre, alcanzó los US\$67,7 millones en el año, un aumento de 38% vs 2024.

**Santiago, 25 de febrero 2026.**— Salmones Camanchaca S.A. comunicó sus resultados financieros del cuarto trimestre y de 2025, con un favorable desempeño operacional y financiero.

En el cuarto trimestre las cosechas fueron 17,6 mil toneladas, 4% superiores a las del mismo trimestre de 2024, y en el año alcanzaron las 61,5 mil toneladas, un alza de 18%.

Con ingresos trimestrales de US\$ 108 millones, 10% inferiores al mismo periodo del 2024, por un 3% de menor volumen vendido de Atlántico y 7% de menor precio, en el año obtuvo US\$ 386 millones, 5% inferiores a los de 2024. Cabe mencionar la reducción de 75% en las ventas de Coho, una baja originada por la disminución de siembras de 2024.

Los precios del año bajaron en el principal producto, salmón Atlántico, en 2,3% y en el trimestre lo hicieron en 7%. Por su parte, el costo del salmón Atlántico vivo cosechado en el año fue US\$3,97/Kg, una reducción de 9%. Con ello el margen medido como Ebit/Kg subió de 62 centavos de dólar por kilo a 84 centavos de dólar por kilo.

Con estos resultados y sin registrar mortalidades extraordinarias, Salmones Camanchaca sigue evidenciando mejoras operacionales que se traducen en mejores condiciones sanitarias y menores costos, lo que se tradujo en un EBITDA del cuarto trimestre de US\$ 13,6 millones, y de US\$67,7 millones en el año, un 38% superior a 2024.

El Resultado Neto después de Impuestos acumuló US\$ 25,5 millones en el año, 83% superior al de 2024, lo que generó una Utilidad Líquida de US\$24,9 millones, 4,4 veces mayor al 2024.

Ricardo García Holtz, vicepresidente de la Compañía, afirmó que *"los esfuerzos que hemos desplegado en el tiempo por obtener mejoras operacionales y eficiencias productivas que sean consistentes con la sostenibilidad de nuestra actividad, han permitido contener costos y obtener mayores márgenes, dando frutos en 2025, un año con precios deprimidos por la mayor oferta noruega y chilena. A esa condición, se le sumaron aranceles en EE.UU. que presionaron aún más a la baja los precios al exportador, algo inesperado con el TLC que tenemos con nuestro principal socio comercial"*.

Agregó que *"desde una perspectiva más amplia, la industria cumple casi cuatro años de hostigamiento regulatorio y judicial impulsado por una ideología ambientalista radicalizada que busca el despoblamiento y el decrecimiento en el sur de Chile, financiando desde el extranjero organizaciones locales que estimulan la conflictividad,*

*la judicialización y el bloqueo al progreso, y lo hacen directamente o infiltrándose en el Gobierno”.*

*Sobre esto concluyó que “hoy tenemos la esperanza que las nuevas autoridades elegidas destraben el bloqueo que ha cercado el desarrollo de la industria en estos muchos años, pues Chile tiene grandes ventajas no utilizadas que contribuirían con más crecimiento, más empleo, más impuestos pagados, y más vitalidad para el sur y para Chile en general”.*

*El ejecutivo finalizó diciendo que “para 2026 estimamos cosechas cercanas a las 65 mil toneladas, marcando un nuevo hito de crecimiento gradual, pero sin pausa”.*