

Salmones Camanchaca reporta ingresos por US\$ 106 millones en el primer trimestre marcados por menores precios

- Los precios del salmón Atlántico fueron 8% menores que en el mismo trimestre de 2025, por 9% de mayor oferta de Noruega y 20% en Chile.
- Los resultados del periodo se vieron afectados por brotes de SRS que impactaron los pesos de cosecha y los costos de proceso.

Santiago, 13 de mayo 2026. – Salmones Camanchaca S.A. comunicó sus resultados financieros del primer trimestre, registrando un leve aumento en los ingresos de 2%, alcanzando los US\$ 106 millones que se explican por mayores volúmenes de venta de Atlántico y Coho.

En el primer trimestre las cosechas fueron 13,0 mil toneladas, 3% superiores a las del mismo trimestre de 2025, sin cosechas de Coho.

Los precios obtenidos durante el trimestre bajaron 8% en el salmón Atlántico presionados por un fuerte aumento de oferta mundial, mientras su costo exjaula (vivo) bajó 6% a US\$3,96/Kg, por menor costo de alimentos y eficiencias operacionales, y a pesar del menor peso de cosecha. Ciertos centros estuvieron afectados por brotes de SRS, lo que dejó mortalidades extraordinarias de US\$ 2,8 millones.

En procesos, los costos subieron 15% hasta los US\$ 1,22/Kg WFE, presionados por el menor peso de cosecha, la apreciación del tipo de cambio, la mayor proporción de productos de valor agregado, y una menor escala en la planta de proceso primario.

Como consecuencia del menor precio, el mayor costo de proceso y la mortalidad extraordinaria, el EBITDA se redujo en 52% alcanzando US\$ 9,3 millones, por lo que el EBIT/Kg disminuyó de 102 centavos de dólar por kilo a 35 centavos, y el Resultado Neto después de Impuestos fue una pérdida de US\$ 3,8 millones en el trimestre, en comparación a la ganancia de US\$ 4,0 millones de 1T 2025.

Los gastos financieros disminuyeron un 33%, o US\$ 2,0 millones, por la reducción de la tasa de interés SOFR y del spread, manteniendo una razón de deuda neta sobre EBITDA de 1,79 veces, dentro del rango inferior del acordado con las obligaciones bancarias.

Ricardo García Holtz, vicepresidente de la Compañía, afirmó que *"iniciamos el 2026 con desafíos sanitarios por el SRS que alteraron el plan original, lo que junto al aumento de oferta mundial que redujo los precios, están detrás de nuestro menor resultado. Sin embargo, tenemos una buena proyección para el resto del año ya que a nivel mundial no se espera crecimiento de oferta, la demanda aumenta especialmente en Asia, y la situación sanitaria se ha normalizado, todo lo cual es un escenario favorable para nuestros márgenes. Por otro lado, y mirando hacia adelante, la mayor colaboración del sector público con la salmonicultura abre una oportunidad de crecer sustentablemente y con mayor eficiencia, y el desafío es responder ágilmente a cambios regulatorios en la medida que estos se concreten"*.