

En el primer semestre de 2026:

Salmones Camanchaca aumenta sus ingresos en 15%, a pesar de la baja de precios y cosechas

- Los mayores volúmenes de venta de sus inventarios, lograron compensar las bajas en los precios de mercado durante el trimestre, y una disminución de cosechas.
- A pesar de resultados afectados por mayores costos asociados a menores pesos de cosecha y alzas de costos de proceso, vinculados a desajustes del plan de cosechas, la devolución de aranceles en EE.UU contribuyó a que los márgenes se vieran marginalmente afectados.

Santiago, 12 de agosto 2026. – Salmones Camanchaca S.A. comunicó sus resultados financieros del segundo trimestre, registrando un aumento en los ingresos de 35% en relación con el mismo periodo anterior, alcanzando los US\$ 94,6 millones y acumulando en el semestre US\$ 201 millones, 15% superior a 2025.

Los ingresos del período se explican principalmente por el mayor volumen vendido desde sus inventarios en ambas especies, con un aumento del 36% en Atlántico y triplicando el volumen en Coho. Esto permitió compensar parcialmente menores cosechas y precios del salmón Atlántico. Además, en junio se reconocieron ingresos extraordinarios por US\$ 7,4 millones correspondientes a la devolución de aranceles norteamericanos por exportaciones hechas entre abril de 2025 y febrero de 2026.

En el segundo trimestre las cosechas fueron 10,4 mil toneladas, 9,4% inferiores a las del mismo trimestre de 2025, afectado por un desajuste (adelantamientos y postergaciones de distintos centros) del plan de cosechas durante el semestre. En el acumulado a junio, las cosechas de Atlántico alcanzaron las 23,4 mil TM WFE, 3% inferiores al año anterior.

Los precios obtenidos del salmón Atlántico durante el trimestre disminuyeron un 9,9% hasta los US\$ 6,47/Kg WFE, presionados por un fuerte aumento de la oferta mundial, que dejó el precio 9% menor al de 2025.

El costo exjaula WFE subió 6% en el trimestre alcanzando US\$ 4,62/Kg por el menor volumen cosechado y, en procesos, los costos subieron 22% hasta los US\$ 1,46/Kg WFE, por ese menor volumen, sumado a la apreciación del tipo de cambio, una mayor proporción de productos de valor agregado y uso de maquilas en plantas de terceros para hacer frente a un evento de FAN en abril. Sin embargo, en el acumulado a junio, el costo exjaula estuvo en línea al de 2025, en US\$ 4,42/Kg.

Durante el trimestre no se registraron mortalidades extraordinarias. En el primer semestre, los eventos de SRS registrados en dos centros de cultivo durante el primer trimestre representaron US\$ 2,8 millones.

A pesar de los menores precios, el EBITDA del trimestre aumentó 11% alcanzando US\$ 14,1 millones, acumulando US\$ 23,4 millones en el semestre v/s los US\$ 32,4 millones

de 2025. El EBIT/Kg de salmón Atlántico, excluyendo el efecto de la devolución de aranceles, disminuyó 50 centavos de dólar hasta los US\$ 0,25 en el trimestre, y bajó 63 centavos en el semestre hasta los US\$ 0,28.

Los gastos financieros disminuyeron un 21% hasta los US\$ 2,0 millones, acumulando en el semestre US\$ 4,0 millones frente a los US\$ 5,4 millones de 2025, por una reducción de la tasa de interés (base SOFR y spread), dejando una razón deuda neta sobre EBITDA de 1,58 veces, dentro del rango inferior contemplado en las obligaciones bancarias.

El Resultado Neto después de Impuestos del semestre fue una pérdida de US\$ 0,6 millones frente a la utilidad de US\$ 10,4 millones del 2025.

Respecto de las proyecciones anuales, y considerando las siembras efectuadas bajo parámetros normales, la Compañía mantiene su estimación de alcanzar cosechas de salmón Atlántico en un rango de 58 a 60 mil toneladas WFE durante 2026, y 4 a 5 mil de Coho.

Ricardo García Holtz, vicepresidente de la Compañía, afirmó que *"el semestre fue desafiante en lo sanitario y comercial, con eventos de SRS que alteraron los planes de cosechas e impactaron volúmenes y costos, pero con una supervivencia de peces mayor a la industria. La caída del 10% en precios por mucho mayor volumen cosechado en Noruega y Chile no lo esperábamos, aunque nos permite proyectar nulos crecimientos para el segundo semestre, cuando tenemos previsto un fuerte aumento de cosechas y ventas"*.

Además, el ejecutivo comentó que *"para el sur de Chile es muy positiva la aprobación de la ley de Reconstrucción pues dejamos atrás tiempos de obstaculizaciones al progreso y ahora vemos una colaboración del Estado para el crecimiento y el desarrollo. No obstante, nos preocupa mucho que las micro relocalizaciones que permitirán tener mejores condiciones sanitarias y ambientales en la concesión, estén en riesgo en el TC, que recibe a ONGs contrarias a las mejoras ambientales que la ley trae, pues se mantienen los niveles de producción autorizados por las RCA ya aprobadas"*.